

Título del puesto: EJECUTIVO DE CUENTAS ESPECIALISTA CLOUD Y PUESTO DE TRABAJO MÁLAGA

EJECUTIVO DE CUENTAS ESPECIALISTA CLOUD Y PUESTO DE TRABAJO MÁLAGA

Telefónica España

Buscamos profesionales con experiencia en consultoría de CLOUD y PUESTO DE TRABAJO, dentro de un departamento de Ventas de Grandes Cuentas, con foco en los sectores público y privado, haciendo posible la transformación digital y el crecimiento de sus negocios.

Si eres referente en CLOUD y PUESTO DE TRABAJO, con habilidades comerciales y demostrada experiencia en negociaciones de alto impacto, te integrarás en el equipo de ejecutivos de Grandes Cuentas de TI de Telefónica.

Serás líder del proceso, desde el acuerdo comercial a la implantación final, coordinando a todos los profesionales necesarios para lograr el objetivo.

Gestionaras una cartera de clientes diseñando la estrategia comercial para el desarrollo de negocio y elaborando una propuesta personalizada, manejando datos técnicos y presupuestarios.

Representarás a Telefónica, dando una atención global, end to end.

En **Telefónica Empresas** lideramos el mercado de **servicios digitales** acompañando a empresas y administraciones públicas en su **Transformación Digital**.

Te ofrecemos formar parte de una gran empresa y de un **proyecto ambicioso e ilusionante**.

Buscamos a los **mejores especialistas en CLOUD y PUESTO DE TRABAJO**. ¿Estás preparado para esta aventura?

LUGAR DE TRABAJO: MÁLAGA

FORMACION

Valorable Ingenierías Informática o Telecomunicaciones, Formación comercial, técnica y certificaciones en el área de CLOUD y PUESTO DE TRABAJO.

Se valorarán certificaciones:

- : AWS certifications, CCSK, AZURE certification, CCNP, RED HAT certifications, VmWare Certifications Professional, HPE certifications, DELL certifications, EMC certifications, NetApp certifications.
- **Puesto de Trabajo:** CITRIX, VmWARE, Office 365, HP, LENOVO y DELL.

CONOCIMIENTOS ESPECIALIZADOS

- Arquitecturas y soluciones AWS y AZURE.
- Arquitectura, implementación, despliegue, migración y automatización en entornos VMWare y/o CITRIX a nivel Enterprise.
- Conocimientos de soluciones de alta disponibilidad y Disaster Recovery.
- Conocimientos en arquitectura, implementación y configuración de soluciones Systems Platforms (Cisco, HPE, DELL, EMC y NetApp).
- Conocimientos en administración de Sistemas Linux y Windows (Directorio Activo, DNS y Backups).
- Conocimientos en soluciones de almacenamiento SAN y NAS.
- Conocimientos en entornos SAP, Oracle & BMC.
- Conocimientos en redes LAN, bases de datos, comunicaciones WAN, scripting...
- Arquitecturas y soluciones Office 365.
- Conocimientos de soluciones de gestión Printing.
- Conocimientos de productos y tecnologías de puesto de trabajo de HP, DELL y LENOVO.

CONOCIMIENTOS GENERALES:

- Productos y servicios de telecomunicaciones.

- Mercado de las Telecomunicaciones y la competencia.
- Financieros.
- Valorable inglés.

EXPERIENCIA

- Experiencia mínima de 3 años en venta consultiva de soluciones y servicios CLOUD y PUESTO DE TRABAJO en Administraciones Públicas o Grandes Corporaciones.
- Experiencia probada en arquitectura e implementación de proyectos CLOUD y PUESTO DE TRABAJO.
- Experiencia en definición y venta de acuerdos de licenciamiento de VmWare, CITRIX, ORACLE, Microsoft, etc.
- Capacidad para evaluar las especificaciones técnicas y funcionales dentro del proceso de desarrollo de necesidades de los clientes.
- Técnicas de negociación y venta consultiva.

La posición a ocupar y la retribución asociada estará determinada por la experiencia previa y valía del candidato, pudiendo tener como clientes Empresas de tamaño medio hasta Grandes Corporaciones. En todos los casos la incorporación sería en áreas de gran dinamismo y con amplias oportunidades de desarrollo profesional en el área de ventas.