



DOSSIER INFORMATIVO FRANQUICIAS OCL 2.0

OCL Servicios de Ingeniería y Arquitectura

Franquicias de Oficina Técnica 2.0

1. ¿POR QUÉ “OFICINA TÉCNICA 2.0”?

En un momento de **dificultades** económicas a nivel nacional y mundial como el actual, no queda más remedio que buscar **nuevos campos de actuación** a los que encaminar nuestra actividad.

Hoy en día, las empresas miran más por el **ahorro**, por ejemplo a la hora de ser más eficientes y competitivos, que por el crecimiento general a través de nuevas instalaciones.

Nosotros hemos conseguido, a través del ahorro de nuestros clientes, una nueva y fundamental línea de negocio y actividad, con lo que hemos sido capaces de **aumentar nuestra rentabilidad y asegurarnos ingresos permanentes y futuros**.

La mayoría de las actuaciones a acometer **no requieren de inversión** por parte de nuestros clientes, y cuando se acomete una inversión, se amortiza en un período **inferior a 2 años**.

Aparte de lo indicado, nuestros **principales campos de actuación** son los sectores industrial, agrario, hostelería, edificación, energía, gestión de residuos, telecomunicaciones, grandes superficies, transporte, etc.

Si quieres que **tu futuro** vaya encaminado en este sentido, te invitamos a que sigas leyendo este dossier, y veas las ventajas y facilidades de ser franquiciado de **nuestra red de oficinas**.

2. PERFIL DEL FRANQUICIADO.

Buscamos técnicos emprendedores que quieran desarrollar su propio negocio **o empresas** que quieran ampliar la cobertura de su actividad, ampliando los servicios e incrementando sus ingresos por nuestra amplia diversificación y **metodología de trabajo de demostrada eficacia**. Llevamos una herramienta que es **una novedad mundial**.

Nosotros aportamos el **Know-How y las herramientas necesarias** para conseguir los **clientes**.

Llevamos **más de 20 años** dedicados a la actividad de servicios técnicos.

En la **primera reunión** que tengamos te explicaremos con detalle todos los ámbitos de actuación y el modus operandi.

Nosotros **enseñamos el camino** y vosotros lo tenéis que andar.

3. PASOS PARA FRANQUICIARSE.

Es fundamental concertar una entrevista personal en nuestras oficinas centrales para plantear todas las dudas y el mecanismo de funcionamiento y que se te explican los **puntos más importantes** de nuestro negocio (Formación, Imagen Corporativa, Contrato, Detalles, Etc...)

4. VENTAJAS E INCONVENIENTES.

Llevamos **más de veinte años** en el mundo de la ingeniería y la arquitectura, disponemos de dos oficinas propias y **más de 40 franquiciadas**.

La central tiene acuerdos con distintas empresas, tanto clientes como proveedores. Ser fiel a estos acuerdos es muy importante, ya que de lo contrario, el grupo no contaría con el poder de negociación suficiente para realizar tratos de forma ventajosa.

Nuestra ayuda es incondicional, cuantos más beneficios obtengas, más ganaremos nosotros.

Los clientes los capta cada franquicia, pero siguiendo una metodología única en el sector y de resultados inmediatos.

Nuestro valor añadido se materializa en:

Gestión Comercial única.

Proyectos tipo reales

Software

Consultas

Presupuestos

Reglamentación

Documentación

Currículo

Presentaciones

Contactos

Gestión

Formación continua

Imagen corporativa

Revisión de trabajos

La inversión se recupera trabajando y captando clientes. La inversión se amortiza en 6-8 meses.

No existen exclusivas. Y **nuestros productos** se venden en cualquier sector y provincia.

5. HERRAMIENTAS NECESARIAS.

Necesitamos que dispongas de un ordenador, un vehículo de transporte, una conexión ADSL y un teléfono móvil.

El local no es imprescindible.

6. AMBITO DE ACTUACIÓN.

Proyectos de Ingeniería.

Proyectos de Arquitectura.

Energías Renovables.

Eficiencia Energética.

Ahorro de costes en Energía y Telecomunicaciones. “Novedad Mundial”.

Consultoría.

Medio ambiente.

7. FICHA DATOS FRANQUICIA.

1.- Nombre de la empresa

OCL Oficina Técnica, S.L.

2.- Marca Comercial.

OCL Servicios de Ingeniería y Arquitectura

3.- Datos de la Cadena.

Año constitución de la empresa: 1.991

Año constitución de la cadena: 2.003

País de Origen: España

Establecimientos Propios: 3

Establecimientos **franquiciados: 43**

Sector: Servicios Técnicos

4.- Datos Económicos.

Canon de entrada:

- Opción 1: **8.000 Euros + IVA** en un solo pago al inicio.

- Opción 2: **3.000 Euros + IVA** al inicio y **120 Euros + IVA** al mes durante los 5 años de contrato.

Royalty: **7% de la facturación**, liquidado trimestralmente.

Canon de publicidad: No existe

Facturación media franquiciado: 90.000 Euros/año

5.- Otros Datos.

Duración contrato: **5 años**, renovables
Dimensiones mínimas del local: Un despacho
Población mínima: No requerida
Exclusividad: **No se conceden**

8. CONTACTO.

Para todas estas cuestiones u otras que se te ocurran, ponte en contacto con nosotros en nuestras oficinas centrales.

Responsable: **Esteban Cuevas (628 27 38 94)**.

www.ocl.es

ocl@ocl.es

Telf. Y Fax.: **968 86 22 47**

Dirección: C/. Cuatro Esquinas, 31, Bajo, 30.140 Santomera (Murcia)